

**Mémoire sur l'utilisation efficace par Foresight Cleantech Accelerator de
l'initiative de financement gouvernementale présenté lors des consultations
prébudgétaires de 2019**

Mémoire prébudgétaire présenté au Comité permanent des finances de la
Chambre des communes
Le 3 août 2018

Foresight Cleantech Accelerator
2700 Production Way Burnaby,
C.-B. V5A 4X1

À propos de Foresight Cleantech Accelerator

En tant que plus grand accélérateur de technologies propres (Cleantech) de l'Ouest canadien, Foresight a pour mandat d'appuyer le développement et la commercialisation de technologies propres dans l'Ouest canadien. Une fois que les entrepreneurs développent une technologie viable, les innovateurs sont confrontés à un nouvel ensemble de défis. Ils sortent de l'étape de la recherche et passent à la commercialisation. Cette étape exige que l'entreprise apporte un tout nouvel ensemble de compétences pour attirer les clients, livrer les produits et mettre à l'échelle les opérations pour répondre à la demande du marché.

Grâce à notre nouveau programme Foresight Growth, nous fournissons aux entrepreneurs l'expertise, le financement et l'accès aux experts dont ils ont besoin pour faire évoluer leurs activités, obtenir des commandes de clients et commercialiser la technologie, créant ainsi des emplois et de la croissance économique dans l'Ouest canadien.

Résumé

En 2018, le Canada comptait un nombre record de 13 entreprises sur la prestigieuse liste Global Cleantech 100. L'innovation dans les technologies propres non seulement crée des emplois et stimule une forte croissance économique au Canada, mais elle permet aussi de relever certains des plus grands défis auxquels font face les Canadiens et les technologies mondiales.

Pourtant, malgré cette croissance et l'augmentation du financement gouvernemental, le Canada perd du terrain sur la scène internationale. De nombreux innovateurs canadiens en technologies propres sont piégés dans le cycle de recherche et de développement, n'ayant pas accès aux capitaux nécessaires à la mise à l'échelle des opérations et à la commercialisation de la technologie. Il est essentiel que les millions de dollars versés à ces entreprises créent des retombées pour le Canada sous forme d'emplois et de croissance économique.

Foresight cherche à fournir des recommandations budgétaires au Comité pour combler l'écart entre la disponibilité du financement gouvernemental et la capacité des innovateurs canadiens d'avoir accès à des capitaux suffisants pour commercialiser avec succès leur technologie.

Dans l'ensemble, nous croyons que combler cet écart peut se traduire par de meilleurs rendements pour les Canadiens en s'assurant que les entreprises de technologies propres disposent de l'information et des ressources nécessaires pour obtenir le financement nécessaire pour attirer et livrer des produits aux clients du monde entier. Plus précisément, ces recommandations comprennent :

- 1. Appuyer le développement des compétences et des connaissances nécessaires pour obtenir du financement**
- 2. Fournir un soutien financier pour l'élaboration d'un programme visant à aider les technologies propres à accéder au financement fédéral**
- 3. Affecter des ressources humaines, y compris des experts, des gestionnaires de programme et d'autres personnes pour aider à l'élaboration et à la prestation**

d'un programme visant à faciliter l'accès au financement fédéral pour les technologies propres.

Déterminer l'écart

Marché mondial de l'innovation propre

Les entreprises de technologies propres s'attaquent aux problèmes mondiaux, cherchant des solutions pour fournir de l'air et de l'eau plus propres, réduire les déchets et créer des technologies plus durables. Les technologies propres englobent une grande variété de technologies, y compris la fabrication de pointe, la robotique, l'intelligence artificielle, les matériaux de pointe et la transformation.

Les technologies propres font partie de l'industrie qui connaît la croissance la plus rapide au monde. Alors que les entreprises et les gouvernements recherchent de plus en plus de technologies pour fournir des moyens plus propres et plus efficaces de fournir des biens et des services, la croissance du marché mondial des technologies propres s'accélère, passant de 1 billion de dollars¹ en 2018 à une industrie estimée à 2,2 billions de dollars d'ici 2022².

Incidence sur l'économie canadienne

Le Canada compte plus de 850 entreprises de technologies propres³, employant plus de 55 000 personnes et générant des revenus de plus de 13 milliards de dollars en 2015. En 2014, les technologies propres canadiennes ont investi 1,2 milliard de dollars dans la recherche et le développement (R et D), surpassant l'industrie aérospatiale canadienne pour ce qui est de la part des revenus de R et D. Plus de la moitié des revenus, soit 6,6 milliards de dollars ou 57 %, provenaient des exportations.

Bien que les entreprises canadiennes soient bien placées pour montrer la voie à suivre, elles perdent du terrain, leur part du marché mondial ayant chuté de 12 % en 2018⁴. Le secteur canadien des technologies propres, autrefois considéré comme une industrie en croissance qui pourrait valoir 50 milliards de dollars d'ici 2022, perd de l'argent et prend du retard par rapport à la concurrence internationale. On s'attend maintenant à ce que les revenus prévus d'ici 2022 se rapprochent de 18 milliards de dollars.

Les entreprises canadiennes réussissent très bien en recherche et développement, mais elles ont du mal à obtenir l'argent nécessaire pour produire physiquement les produits destinés à la vente. Ce qui rend ces entreprises mûres pour une prise de contrôle étrangère.⁵

¹ *Rapport canadien sur les technologies propres de 2017*, Analytica Advisors.

² Rapport de l'Institut pour l'IntelliProspérité, 2018.

³ *Rapport canadien sur les technologies propres de 2017*, Analytica Advisors.

⁴ Rapport du délégué commercial mondial 2018 – Budget 2017.

⁵ *Rapport canadien sur les technologies propres de 2017*, Analytica Advisors.

Le défi du financement des technologies propres

En raison de l'ampleur des projets de technologies propres et du besoin de dépenses en immobilisations élevées, il est très difficile pour les entreprises de technologies propres d'obtenir les capitaux dont elles ont besoin pour commercialiser la technologie. Des millions de dollars de recherche se trouvent sur les tablettes pendant que les concurrents mondiaux les dépassent. L'Alliance CanadaCleantech a récemment résumé la situation comme suit :

L'Alliance CanadaCleantech sur les défis du financement des technologies propres :

« Le déploiement de solutions de technologies propres est souvent à forte intensité de capital, nécessitant des sommes importantes de dettes de projet pour réaliser un seul déploiement. Les banques commerciales canadiennes et les autres prêteurs ont une aversion pour le risque et ne veulent pas financer ces projets à l'échelle industrielle parce que la technologie n'a pas encore fait ses preuves sur le plan commercial (c.-à-d. l'étape pré-bénéfice). Cette incapacité d'assumer le risque technologique pour les grands projets d'immobilisations constitue un obstacle important à la commercialisation et un désavantage concurrentiel pour les entreprises canadiennes de technologies propres. »

Les entreprises canadiennes de technologies propres ont les bonnes solutions, mais elles ont maintenant besoin de financement pour être concurrentielles et gagner sur ce marché mondial en pleine expansion.

Engagement du gouvernement canadien

Conscient de cet écart de financement, le gouvernement a engagé des milliards de dollars pour faire croître les technologies propres canadiennes, annonçant un financement de plus de 3 milliards de dollars au cours des trois dernières années. Dans le budget de 2017, le gouvernement canadien a souligné que la commercialisation est un enjeu crucial, ce qui entraîne une perte de compétitivité pour le Canada et un ralentissement de l'industrie des technologies propres et de la croissance de l'emploi.

Les fonds gouvernementaux sont généralement disponibles par le biais d'une variété de programmes et d'initiatives. Bien que cela profite aux Canadiens en diversifiant la croissance économique, « *le vaste éventail de programmes d'innovation fait en sorte qu'il est difficile pour les entreprises de trouver et d'obtenir le soutien dont elles ont besoin*⁶ » (budget fédéral canadien de 2017). Il peut être déconcertant et difficile de naviguer dans les programmes et de comprendre comment se qualifier, quand présenter une demande et la meilleure combinaison de financement.

L'écart dans le financement de la commercialisation des technologies propres

Pour créer une entreprise viable, les innovateurs ont besoin de fonds pour soutenir la recherche et le développement, créer un produit prêt à être commercialisé et embaucher les équipes nécessaires pour passer à l'étape de la commercialisation. Malgré une variété de ressources

⁶ Budget fédéral canadien de 2017.

financières disponibles par l'entremise du gouvernement, les entreprises de technologies propres en phase de démarrage n'ont pas l'expertise et les connaissances des programmes gouvernementaux pour s'y retrouver dans le processus de financement, ce qui ralentit la croissance, entraînant ainsi une perte d'avantage concurrentiel à mesure que les concurrents mieux financés arrivent plus rapidement sur le marché.

Mesures recommandées

- 1. Appuyer le développement des compétences et des connaissances nécessaires pour obtenir du financement** Le gouvernement canadien a fait preuve d'un engagement important envers la commercialisation de la technologie des technologies propres grâce à des initiatives telles que le Fonds de capital de risque Technologies industrielles, propres et énergétique administré par BDC.

Malgré la disponibilité de ces fonds, les entreprises de technologies propres continuent de lutter pour obtenir le financement nécessaire à la commercialisation de la technologie. Cela s'explique par le manque de connaissances sur les types de financement disponibles, le manque d'expérience sur la façon d'obtenir du financement et le fait de ne pas être admissible à un financement approprié.

Recommandation : Foresight recommande un engagement à rationaliser l'accès aux capitaux et à soutenir les programmes qui combinent l'information et le soutien pour obtenir un financement fédéral approprié.

- 2. Fournir un soutien financier pour l'élaboration d'un programme visant à aider les technologies propres à accéder au financement fédéral**

En tant que plus grand accélérateur de technologies propres de l'Ouest canadien, Foresight a identifié le besoin d'un programme pour aider spécifiquement les entreprises de technologies propres à la recherche de financement. Bien qu'il existe diverses sources d'information sur les subventions gouvernementales et les crédits d'impôt, ainsi que de nombreux programmes et experts fournissant des conseils et de l'aide sur la façon de présenter une demande, il n'existe aucune solution centrale clé en main que des organisations comme Foresight peuvent déployer pour aider les entreprises de technologies propres à demander et à recevoir du financement. De plus, il n'y a aucun moyen d'évaluer l'efficacité de ces programmes ou de les utiliser pour comprendre où se situent les lacunes dans l'éducation et l'aide actuelles.

Recommandation : Foresight recommande la désignation de ressources financières pour l'élaboration d'un programme complet de développement des compétences financières, d'information et d'orientation sur les options de financement du gouvernement, de mentorat et de conseils tout au long du processus de demande, et de suivi et de rapport au gouvernement sur le succès, les défis et les problèmes rencontrés dans le cadre d'un processus de demande structuré.

Éléments du programme

1. Analyse des besoins financiers
2. Sources de financement gouvernemental
3. Faire correspondre le financement gouvernemental aux besoins des entreprises
4. Comment trouver le bon programme
5. État de préparation au financement
6. Préparation et soumission de la demande
7. Suivi de la réussite et établissement de rapports

3. Affecter des ressources humaines, y compris des experts, des gestionnaires de programme et d'autres personnes pour aider à l'élaboration et à la prestation d'un programme visant à faciliter l'accès au financement fédéral de Cleantech.

Comme pour tout processus de financement, l'accès aux fonds publics est un processus très complexe. Chaque programme et chaque type de financement a des objectifs, des exigences de qualification et des cibles différents. Par conséquent, il est important que des experts qui connaissent bien le processus fournissent aux innovateurs des renseignements essentiels et des idées sur la façon la plus efficace et la plus efficiente de répartir le capital.

Recommandation : Foresight recommande que des ressources humaines soient mises à disposition pour fournir l'information, l'orientation et les conseils nécessaires pour qualifier, sélectionner et surveiller les taux de réussite des demandes de financement d'immobilisations. Cela comprend des experts et des gestionnaires de programme qui peuvent fournir de l'information sur les solutions de rechange en matière de financement, la façon de naviguer avec succès dans le processus de diligence raisonnable, les modalités clés (y compris les exigences en matière de rapports) et d'autres renseignements essentiels nécessaires pour accéder avec succès au financement fédéral.

Conclusion

Foresight tient à exprimer sa gratitude pour cette occasion de participer au processus de consultation prébudgétaire de 2018 et de faire prendre conscience de l'écart entre la disponibilité et l'accès au capital pour les innovateurs des technologies propres. Nous espérons sincèrement que ces commentaires seront utiles au Comité permanent spécial pour façonner un secteur des technologies propres qui est un chef de file mondial en matière de durabilité, qui stimule l'économie et la croissance partout au Canada pour les décennies à venir. Enfin, nous reconnaissons l'appui des experts et des conseillers des secteurs public et privé qui travaillent avec nous pour renforcer notre engagement collectif à favoriser l'innovation et les objectifs communs de prospérité économique et de durabilité.